

Business Angel Netzwerk Niedersachsen (BAN-NDS)

Merkblatt (Stand 9. November 2010)

Gerade für Gründungen sowie kleine und mittlere Unternehmen ist es schwer, das nötige Kapital am Markt einzuwerben. Gleichzeitig gibt es ein großes Potenzial an informellem Beteiligungskapital durch Privatinvestoren. Hier setzt das Business Angel-Netzwerk Niedersachsen an, in dem es die Interessen der erfolgsversprechenden Unternehmen mit denen der Privatinvestoren verknüpft und eine Plattform zur Kontaktaufnahme bietet.

Wer kann teilnehmen?

Das Angebot richtet sich an innovative und technologieorientierte Unternehmen sowie Existenzgründungen mit einem Kapitalbedarf von ca. 20.000 Euro bis 250.000 Euro, die in Niedersachsen investieren wollen.

Was leisten Business Angel?

Ein Business Angel ist ein Investor, der sich an Unternehmen beteiligt und die Existenzgründer mit Kapital, Know-how und Netzwerken in einer sehr frühen Phase unterstützt. Meist handelt es sich dabei um erfahrene Unternehmer oder leitende Angestellte, die aufgrund ihrer langen Berufstätigkeit über mehr Management-Erfahrung und Kontakte verfügen als die Gründer der betreuten Unternehmen selbst.

Business Angel beteiligen sich mit einer Kapitalinvestition von ca. 20.000 Euro bis 250.000 Euro. Zusätzlich zur finanziellen Investition agieren Business-Angel als Berater und Begleiter der Existenzgründer und Unternehmer.

Business Angel werden mit ihren Beteiligungen meistens während oder kurz nach der Gründung aktiv, also in einer Phase, die im jungen Unternehmen mit einer hohen Dynamik verbunden ist. Genau hier zeigt sich der wesentliche Unterschied zu einer Venture-Capital-Beteiligung, die oft erst in einer späteren Phase erfolgt und nur aus einer rein finanziellen, zumeist jedoch größeren Investition besteht.

Business Angel übernehmen bei ihrem Einstieg in die Unternehmen häufig eine Position als Aufsichtsrat

oder Beirat. Dies erlaubt neben der notwendigen Kontrolle der laufenden Entwicklung auch die Einflussnahme auf wesentliche Unternehmensentscheidungen und die zukünftige Unternehmensausrichtung.

Wird das Unternehmen erfolgreich, partizipieren Business Angel mit einer relativ kleinen Investition umso stärker von der Wertsteigerung. Um eben diesen Hebeleffekt besonders gut nutzen zu können, investieren Business Angel zumeist in Wachstumsbranchen wie IT, Multimedia und Life Science.

Wie stellen Sie den Kontakt her?

Als Koordinator vermittelt die NBank junge Unternehmen an Business Angel über eine Plattform, das Business-Angel-Forum der NBank, oder an die regionalen Business-Angel-Netzwerke in Niedersachsen. Diese Netzwerke dienen als Anlaufstelle für Kapital suchende Unternehmen und stellen den Kontakt zu geeigneten Business Angel her. Voraussetzung für einen Erstkontakt sind ein Geschäftsplan oder eine Präsentation.

Selbstverständlich nehmen wir uns gern die Zeit, Fragen mit Ihnen zu erörtern. Bitte wenden Sie sich direkt an die Finanzierungsberatung der NBank

Tel.: 0511-30031-193
Fax: 0511-30031-11193
oder per E-Mail: finanzierungsberatung@nbank.de

Unsere Adresse lautet:
**Investitions- und Förderbank
Niedersachsen - NBank
Günther-Wagner-Allee 12-16
30177 Hannover**

In allen weiteren Förderfragen können Sie uns montags bis freitags von 8.00 bis 17.00 Uhr unter folgender Telefonnummer erreichen:

0511-30031-333

Wenn Sie uns faxen wollen, verwenden Sie bitte die Nummer: **0511-30031-11333**

E-Mail-Adresse: finanzierungsberatung@nbank.de
Internetadresse: <http://www.nbank.de>